

Government Underwritten/Driven
Regional
Massive Solar Energy Roll-Out Model

(which can be realized instantly for any Municipal/Province/State)

9 Launch.

- 03 Solar Made Easy
- 04 Product
- 05 Price (and Earn Back Time)
- 06 Guarantee Fund
- 07 Finance Fund
- 08 Supply Fund
- 09 Rail Link China
- 10 Distribution
- 11 Marketing
- 12 Installation
- 13 Community Currency
- 14 VAT Refund Lobby
- 15 Operation
- 16 Help Desk
- 17 Governance
- 18 Start

9Lanck.

SOLAR MADE EASY

Een instant bruikbaar model voor massive roll-out of solar energy aka a region's energy transition. Vijf korte generieke sloganachtige beschrijvingen: 1) Solar made easy. 2) Solar for everyone. 3) Solar made available. 4) Solar made mainstream. 5) Solar made cheaper than grid power. Een solar roll-out model dat instant kan performen voor elke local/regional authority that wants to kick start the energy transition. Het effect is meer energie onafhankelijkheid, een stabielere economische basis door energie zekerheid en een schonere lucht (en dus meer leefkwaliteit en meer gezondheid). Hoe dit te realiseren is moeilijk voor een overheidsorganisatie. Daarom is dit turnkey model ontwikkeld. Vanuit een 'sign and get it delivered' benadering. Met als bonus een rail link met China ter extra versteviging van de regionale economie (verder stimuleert het local networking). Het voorziet comprehensive in de vier grote governmental issues: energy, economy, health and social fabric and by that covers all colours/sides of the political spectrum.

Glanch.

PRODUCT

Waarmee wordt de energie transitie gerealiseerd aka wat wordt er aangeboden aan elk bedrijf/huishouden/organisatie/overheid/publicservice in de regio? Erg laag geprijsde all-in solar energy kits van 1000 pW die eenvoudig doehetzelf te installeren zijn. De prijs van deze solar energy kits is aanzienlijk lager dan de standard grid power prices. Hierdoor zal iedereen (zelfs de meest anti-groenen) overgaan op solar energy: kortom: instant voluminous change. Een kit bestaat uit 4 panelen van 250 pW en 1 inverter van 1000 Watt plus alle benodigde connection- en mounting bescheiden. Elk huishouden gaat er 1 tot 8 van deze kits kopen, gemiddeld zullen ze er 4 kopen (want dat dekt het nationale gemiddelde 3750 kWh per jaar verbruik). De solar panels and inverters worden in China gemaakt. De mounting kits worden in grotendeels in Nederland gemaakt.

Glanch.

PRICE (AND EARN BACK TIME)

De prijs per 1000 pW installatie kit is slechts E 690. Dat is dus is maar E 0,69 per pW all-in (dus ook in. btw). Een kWh kost E 0,22. Do the math. 1 PeakWatt levert gemiddeld 0,9 kWh/jaar op. De terugverdientijd is dus 3,5 jaar maanden (en daarna waarschijnlijk nog 20 jaar gratis stroom). Bij financiering van het aankoopbedrag is de rentetoeslag E 0,10 en is de totaal prijs dan dus E 0,79 per PeakWatt all-in. Bij financiering is de terugverdientijd gebaseerd op dezelfde variabelen van 1 pW levert 0,9 kWh/jaar en een kWh prijs van E 0,22: slechts een half jaar langer dus 4,0 jaar. Als de stroomprijs duurder wordt is de terugverdientijd natuurlijk nog korter (hetgeen waarschijnlijk is). Hetzelfde geldt voor als men door goede plaatsing een hoger dan het gemiddelde 1 pW is 0,9 kWh ratio opbrengst zou halen (hetgeen waarschijnlijk is). Solar cheaper than grid power. Dat gaat stormlopen.

Glanck.

GUARANTEE FUND

Zorgeloos gebruik met een echte regionaal garantiefonds is belangrijk. Op de zonnepanelen zit 8 jaar garantie (zijn zogenaamde 'passieve' componenten: kan weinig tot niets aan kapot). Op de omvormer (DC naar 230 V AC) zit 4 jaar garantie (is een zogenaamd 'actief' component: gaat eerder kapot) De gehele installatie is dus onder garantie tijdens een eventuele financiering. De garantie is in een apart extern fonds geregeld (circa 10 % purchase wordt in een externe aparte dedicated garantie stichting gestort). De garantie periode kan desgewenst uitgebreid worden (is een aparte extra factuurregel dan). De garantie stichting mag statutair nergens anders in investeren dan in solar voorraden/debiteuren/finance (dit maximaliseert de solar garantie zekerheid: geen rare externe beleggingen/risicos van de garantiegelden). Alle producten hebben barcodes die worden gescand bij aflevering en vermeld op de pakbonnen en de factuur. Dit geldt ook voor de eventuele garantie extensions at extra cost. Het garantie fund zit in een aparte IT omgeving (wel met XML input vanuit de sales omgeving).

Glanch.

FINANCE FUND

In principe hebben zulke prijzen en de schaalbaarheid van deze kits geen financiering meer nodig (want terugverdientijd van slechts 3,5 of 4 jaar, gebaseerd op grid power prijzen en daarna 1 of 2 decades nog gratis energie). Wil een Provincie toch financiering aanbieden (om solar echt voor iedereen bereikbaar te maken door de investeringsdrempel te slechten), dan kunnen we dat compleet voor hen faciliteren inclusief administratie. Het voordeel is dat het een overheidsvordering betreft, dus dat eventuele incasso procedures erg simpel zijn (en er dus vrijwel geen afschrijving op de vorderingen zal zijn, ondanks dat er geen credit check zal plaats vinden). Daarnaast geeft het de provincies ook nog een beter rendement op haar liquiditeiten dan schatkistbankieren. Mocht de provincie geen liquiditeiten ter beschikking hebben, dan is een garantie richting een derde financier ook afdoende voor de realisatie van user finance inzake deze solar kits. Het rente bedrag is E 100 (4 jaar tegen 5 %), waardoor de prijs per 1000 pW installatie bij financiering niet E 690 is, maar dan dus + E 100 rente en dus E 790 is. Men kan zelf bepalen of men maand/kwartaal/halfjaar/jaar termijnen betaald, maar bij 4 jaarlijkse termijnen betaald men dus 4 maal E 197,50 ($E 790 / 4 = E 197,50$). Het leen bedrag per kit is dus E 690. Men mag altijd boete vrij aflossen. Rente berekeningen gaan dus altijd over werkelijk kapitaal gebruik (dus bij versnelde aflossing aanzienlijk minder dan E 100 rente). Het rente bedrag is wordt dus exact berekend. Teveel betaalde rente wordt teruggestort. De underwriter (local/regional government of national energy company) bepaalt het rente percentage (3,5 of 4,0 of 4,5 of 5,0 of 5,5%). De user finance zit in een aparte omgeving (wel met XML input vanuit de sales omgeving). Incasso zal gedaan worden door een speciaal team en zich richten op mensen die later betalen dan ze hebben aangegeven.

Glanck.

SUPPLY FUND

Aangezien de financial sector in het Westen volledig aka sector wide in zeer zwaar weer verkeert, moet de flow finance noodzakelijkerwijze gerealiseerd zonder enige hulp van financials. Langer op hen wachten is zinloos: Teveel dure pakken/woorden/verganeglorie daar, maar 0,0 echte actie/daadkracht. Zelfs niet als funding bijgeleverd wordt: men is gewoon sterk in verwarring in die sector en heeft op het ogenblik maar 1 motto: niet bewegen als je geknipt wordt. Daarom moest een andere oplossing ontworpen worden. Er is nu een flow finance model ontwikkelt gebaseerd op een provinciale garantie. Deze garantie geeft in China inkoopdekking (en dus de beste prijzen). Door gebruik te maken van rail container transport in plaats van sea container transport is de flow ook stuk korter en dat verlaagt het benodigde flow periode en dus volume weer.

Glanch.

RAIL LINK CHINA

De incoming container flow met solar panels uit China is vrij substantieel en kan daarom gelijktijdig gebruikt worden als base load voor het realiseren van een container rail link van die regio met China. Het solar energy transition project per Provincie or Municipal heeft dan ook een extra general (verder dan energie reikende) economic impact door de combineren met een China rail link. Connecting their regional economy of the region with the economy of China (and all economies between). This 'land bridge' by rail link could deliver enormous economic progress to the region: het zal bedrijven uit China, Rusland en het Midden Oosten aanbrengen en deze mega export markten relatief opeens veel dichterbij brengen. Transport vanuit China gaat dan niet over zee, maar via rail (15 dagen ipv 35 dagen): scheelt ook redelijk veel liquiditeitsbehoefte (en dus ook supply chain interest). In elke provincie is er wel een industry train track dat is geschikt als China Rail Link Endpoint. Een rail track, een afgesloten terrein, een container heftruck, bewaking en een administratie: zo snel kan een china rail link endpoint worden gemaakt. All that's needed is a voluminous base load and that just what solar panel import delivers. Zonder de baseload of the solar panel import container flow is de China Rail Link niet direct kostendekkend te exploiteren. De solar panel import flow is levert de continue economische basis voor de China Rail Link. A China Rail Link would deliver a region a huge economic impulse as it connects an economy not only to that of China but to all the economies on that iron silk road too (transit times of 1 week instead of 6 weeks by sea). Find more on this economic impulse by googling for the Heartland Theory.

Glanck.

DISTRIBUTION

De logistiek vindt plaats op het inlandse container terminal (inland water or china rail link endpoint) direct uit de containers. De bezorging vindt zoveel mogelijk plaats met speciale aanhangwagens voor 5 pallets van 24 solar panels each (dus $5 \times 24 = 120$ panels per bezorgritje 30 kits van 4 panelen van E 690). De speciale aanhangwagens hebben een lichtgewicht optilbare huif met daarop printed afbeeldingen van zonnepanelen. Hierdoor is elke bezorging gelijk ook een marketing actie. Bij de levering wordt aan de afnemer ook een poster overhandigt (die men desgewenst kan ophangen) en worden bij de huizen in de buurt folders dat de burens zonnepanelen gaan doen bezorgd. Tevens gaat er een mini pallet omvormers en mini pallet plat dak montage boxen, en een mini pallet schuin dak montage boxen, dozen kabels, dozen handleidingen op de aanhangwagen. Betalen bij aflevering met mobile pin of cash, of op avond voor aflevering (na leveringsbevestigingsemail) via Ideal (middels klikken op payment link in bevestigingsemail) of bij financiering simpel met het plaatsen van een handtekening (met overleg van kopie identiteitsbewijs).

Glanch.

MARKETING

De Provincies welke het model onderschrijven zullen natuurlijk PR doen middels een persintroductie voor provinciale en landelijke media (radio, tv, kranten, magazines, websites, etc). De respons afvanger is zowel een online bestel omgeving als wel de helpdesk. De vraag zal gestuurd worden door local billboards, door-to-door distribution of a marketing leaflet, street banners, building banners, een informatie wagen bij wekelijkse markten, etc. Het operationele budget is erg klein, dus zal marketing vooral slim en niet kostbaar gebeuren. Twee totaal non branded lespakketten in rekenen/wiskunde is een onderdeel ervan (een met grid/solar energie prijs berekeningen en een met dakoppervlakte/solarpanel berekeningen). De marketingkosten zullen laag zijn, want bij deze prijzen aka product/prijs efficiency verkoopt solar zichzelf: het zal een belangrijk gespreksonderwerp worden onder mensen. De thuisbezorging is naast service (en voorkoming van dure packaging) ook een marketing zet: De aanhangwagen heeft solar panel afbeelding op alle zijden. Bij de levering wordt aan de afnemer ook een poster overhandigt (die men desgewenst kan ophangen) en worden bij de huizen in de buurt folders dat de burens zonnepanelen gaan doen bezorgd. Give people something to talk about and they will do.

Glanch.

INSTALLATION

De geleverde kits zijn kant en klaar voor doehetzelf installatie. Sommige huishoudens/bedrijven/organisaties/overheden zullen niet zelf willen monteren en aansluiten. Daarom zal er een online omgeving zijn waar installatie vraag en demand elkaar kan ontmoeten. Met een beoordelingsscore per aanbieder. Hierdoor kan iedereen het erg prijs interessante doehetzelf product aanschaffen, zelfs als ze een ander het laten installeren. Wij zijn geen partij hierin (we leveren gewoon de online installatie vraag/aanbod omgeving). Er zullen twee soorten installatie marktplaats omgevingen zijn: een commerciële waar bedrijven het installatie aanbod op traditionele manier verzorgen en een ideële waar particulieren het installatie aanbod in community currency verzorgen. Het model a) faciliteert de meest economische configuratie en b) overbruggt eigenlijk de prijs afstand tussen de fabriek in China en een lokale straat in Nederland. Met als gevolg een mega groei decentral energy als lokale/regionale economische sector.

Glanck.

COMMUNITY CURRENCY

De ideële installatie van/door particulieren omgeving werkt volgens het complementary/community currency model van de monetaire econoom Lietaer (Leuven en Berkeley). Hij heeft dit model succesvol toegepast voor diverse stadsbesturen in België om de sociale structuur in wijken te verbeteren): het faciliteert onderlinge particulieren diensten en administreert deze in een digital user driven omgeving. Naast sociale/buurt cohesie heeft dit systeem ook een economisch facet: middels dit systeem komt solar zelfs in bereik van mensen die geen geld voor de financiering ervan hebben (want ze kunnen hun solar installatie door solar installatie werkzaamheden bij andere kopers bij elkaar werken). Een complementary community currency doesn't only enforce the social fabric of a neighbourhood, but also delivers a redundancy model for the financial system. Waar mogelijk zal er worden er samengewerkt met reeds bestaande community currency/help systemen (like www.wehelpen.nl: supported by all health insurers in and the largest bank of Holland), maar een community currency system gaat verder dan gezondheidszorg: trekt het concept wijder door solar installaties er ook bij te betrekken en een platform te geven voor meer community involvement.

Glanch.

VAT REFUND LOBBY

Er zal tevens een politieke lobby worden gestart om de BTW op de aanschaf van zonnepanelen via de IB terug te kunnen krijgen. Dat vraagt niet om een extra ambtenaren laag en is dus een regeling die geen extra geld kost, terwijl de Staat hiermee wel de energie toevoert van het land diversifieert en veilig stelt (en daarmee de economie van het land). Het voorwerk voor deze lobby is al gedaan (erg veel contacten met veel tweede en eerste kamerleden alsmede met bestuur van de politieke partijen). De kostprijs zou dan door het teruggave van E 0,12 BTW via de IB uitkomen op $E 0,69 - E 0,12 = E 0,57$ per pW. De terugverdiensijd zal dan niet 3,5 jaar zijn, maar minder dan 3 jaar (exact: 2,9 jaar). Deze lobby zal in stilte gebeuren (want we willen natuurlijk geen energy transition voorkomende kopersstaking realiseren). Het verschil is niet echt groot, maar het binnen 3 jaar terugverdiend argument geeft wel extra kracht.

Glanch.

OPERATION

De calculatie is volledig open: Inkoop totaal E 470, warranty fund E 50, operational fund E 50, tesamen zijnde E 570 ex. btw. Het BTW tarief op het huidige niveau is 21% en het BTW bedrag is dus E 120. Bij elkaar geeft dit samen de verkoopprijs van E 690 in. btw. Het ingecalculeerde marge ter dekking van alle operationele kosten (het totaal van inkoop, inbound logistiek, marketing, helpdesk, technology, lobby, accounting, management en outbound distributie) is dus slechts E 50. Door het hoge omzet volume zal dit toch toereikend zijn om de kosten te dekken. Valuta risicos (zoals bijvoorbeeld een collapse van Euro) gaan we niet verzekeren: dat is te duur en zou naast een kleine zekerheid een grote prijs opdrijvende kostenpost geven. De China Rail Link plus Terminal zal na verloop van tijd verzelfstandigd worden, maar eerst moet de frequentie van wekelijks naar dagelijks. Afstoting zal plaats vinden op het moment dat de derden containers meer dan 50% van de flow worden (want dan kan de link ook zelfstanding functioneren zonder de solar panel container feed). The underwriting letter wordt gebruikt om de project financiering bij een Nederlandse bank te regelen.

Glanck.

HELP DESK

Bij de consumenten/bedrijven/organisaties/overheden zullen enorm veel vragen leven. Natuurlijk zullen deze sowieso worden beantwoord op de website (veel gestelde vragen), maar de praktijk leert dat mensen toch willen bellen aka praten (meestal puur en alleen om te checken of ze alles goed snappen). Zonder een helpdesk blijft de consument met vragen zitten die eenvoudig te beantwoorden/voorkomen zijn. De helpdesk kan mensen ook via email en/of post de benodigde informatie toesturen. Helpdesk heeft dus een duidelijk voor- en na order functie. De helpdesk is een van de services die van belang zijn voor een regional/local governmental relation (neemt ze werk uit de handen: zorgt dat energie transitie naar solar probleemloos verloopt). De help desk zit in een aparte IT omgeving (wel met XML input vanuit de sales omgeving).

Glanch.

GOVERNANCE

The underwriting governmental body gets a controlling seat in the Operational Fund, the Warranty Fund, the Finance Fund and the China Rail Link. Deze governance functies moeten wel gedelegeerde ambtenaren zijn (want operationeel budget is te klein voor grote overhead).

Glanch.

START

Starting is as easy as delivering an underwriting letter by a local/regional authority. Than both the solar energy roll-out, the area community cohesion and the China Rail Link all three will be started within 1 month for their region.

9Lanch.

Glanch.

Glanch.

Glanch.